"Si quieres resultados diferentes no hagas siempre lo mismo". Este consejo de Albert Einstein es clave para entender la necesidad de constante reinvención a la que están sometidas las empresas. Los nuevos retos nos exigen nuevos planteamientos y los negocios triunfan si el emprendedor posee la aptitud de detectar las nuevas necesidades y demandas.

En la programación de este último cuatrimestre del año, la creatividad, la innovación, las nuevas tecnologías y el liderazgo son los ejes en torno a los cuales se articulan la mayoría de las actividades. Todo ello sin olvidar los talleres para la puesta en marcha de la empresa (uno al mes) y las jornadas de cualificación para la gestión empresarial.

Con la celebración del Día de la Persona Emprendedora de la Provincia de Alicante, el 5 de noviembre, entidades socio-económicas de nuestra provincia concentrarán, en una intensa jornada, nuevas ponencias y talleres que seguro resultarán de tu interés.

And if your target is to improve your English skills, don't hesitate and subscribe some of our famous BED (Business English Day). Learn about business, and practice the language in a very comfortable mood.

Cómo novedad para esta programación, hemos simplificado el sistema de inscripción y acceso a las actividades, por lo que a partir de ahora, podrás inscribirte a través de nuestra web (www.impulsalicante.es) y recibir, en tu correo electrónico, la entrada que te permitirá la asistencia, pudiéndola descargar en papel o presentarla a través de tu móvil.

¡Ah! y sabes que si realizas cualquiera de nuestros cuatro itinerarios formativos recibirás un diploma acreditativo firmado por el Colegio Profesional correspondiente; lo que aprendas en las sesiones de formación no sólo mejorará tu cualificación profesional sino también queremos que se refleje en tu currículo.

www.impulsalicante.es

**Centro de Emprendedores**
El Cid, 13 . 03001 Alicante

**Agencia Local de Desarrollo**
Jorge Juan, 21 . 03002 Alicante

**Inscripción y asistencia**
www.impulsalicante.es/centro-emprendedores
Entrada gratuita limitada al aforo del centro

centro.emprendores@alicante-ayto.es
965 145 700

**Síguenos en:**

http:/www.facebook.com/CentrodeEmprendoresdeAlicante
http:/www.twitter.com/c_emprende_alc

ICALI
Ilustre Colegio Provincial de Abogados de Alicante

economistas
Colegio de Alicante

Cátedra Bancaja Jóvenes Emprendedores
Universidad de Alicante
Compromiso Social Bancaja

Excmo. Colegio Oficial de Graduados Sociales de Alicante

# CENTRO DE EMPRENDEDORES

## PROGRAMA DE ACTIVIDADES

## SEPTIEMBRE/DICIEMBRE 2013

# ALICANTE

IMPULSALICANTE
AGENCIA LOCAL DE DESARROLLO

AYUNTAMIENTO DE ALICANTE

**Conecta,**
**crea,**
**crece.**

## Itinerarios Formativos

El alumno que haya completado un itinerario recibirá un diploma acreditativo de las horas cursadas emitido por la Agencia Local de Desarrollo Económico y Social del Ayuntamiento de Alicante.

- Itinerario emprendedor
- Itinerario Gestión Empresarial
- Itinerario Nuevas Tecnologías
- Itinerario Innovación y Management

## SEPTIEMBRE

**Día 12, 10 - 14h. Ciclo Nuevas salidas profesionales: Emprender en Fisioterapia.**
Conoce las posibilidades que brinda la profesión de fisioterapeuta y comparte ideas innovadoras que ayuden a su progreso.
Imparten: Moises Catalán Mateo. Ldo en Piscología, Coach y experto en herramientas 2.0 y Paco Millán. Fisioterapeuta. Profesor Asociado UMH. Rafael Gomis Torralba. Fisioterapeuta. Diana Barceló. Fisioterapeuta y gerente de Fisioterapia Barceló.

**Día 12, 17:30-20:30h. Psicología de una venta anunciada. Herramientas prácticas para incrementar tus ventas.**
¿Te has planteado alguna vez si tus técnicas de venta son las óptimas para maximizar tus resultados?
Imparte: Carlos Delgado. Ingeniero en Telecomunicaciones. Executive MBA por la Escuela de Administración de Empresas de Madrid. Fundador de Level Up.
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

**Día 13, 9:30 - 13:30h. Finanzas para no financieros.**
Aprende a gestionar por ti mismo la contabilidad de tu negocio y a realizar un correcto análisis económico y financiero.
Imparte: Antonio García Galiana. Consultor y formador de la asociación Creamos Valor

**Día 16, 10:00 - 13:00h. Programa Emprende +: formula magistral para emprender. I sesión: El espíritu emprendedor. Rescatando nuestra Infancia.**
Una jornada para ejercitar aquellas habilidades que facilitan el desarrollo de nuevas ideas y del pensamiento lateral.
Imparte: Teresa Bañón. Consultora de Equipo Humano

**Días 17 y 18, 10:00 - 13:30h. Taller Crea tu Empresa: El plan de empresas, modalidades de financiación y obligaciones jurídico fiscales.**
Imparte: Técnicos de la Agencia Local de Desarrollo y Jovempa

**Día 18, 16:30 - 20:30h. Gestión de establecimientos de restauración.**
Conoce las herramientas que apoyan la gestión del día a día en la hostelería y las tendencias del sector relacionadas con la innovación.
Imparte: Nicolás Ayela. Director General del Grupo Nyma y profesor del curso de Experto en Hostelería de la UA.

**Día 19, 9:30 - 13:30h. Programa Emprende +, formula magistral para emprender II Sesión: Reglas para potenciar la creatividad.**
*Taller practico de creatividad aplicada a la actividad emprendedora.*
Imparte: Carmen Ortuño. Consultora de Equipo Humano

**Día 19, 18:00 - 20:00h. Emprender y vender. El nuevo lider coach.**
Mejora tus competencias y desarrolla nuevas habilidades directivas mediante el coaching ejecutivo.
Imparte: Roberto Luna, coach profesional senior y presidente de AECOP-EMCC España y Francisco Carreras, coach profesional senior y secretario Junta Directiva AECOP Levante
Lugar: Salón de Actos de la Agencia Local

**Día 20, 10:00 - 13:00h. Internacionalización de empresas**
Errores más comunes de las empresas españolas al exportar. Aspectos jurídicos y contratación internacional.
Imparte: Luis Díaz Díaz. Socio Fundador del Grupo Ruiz Diaz Torres, RDT Abogados. Director de la Oficina de Reino Unido. Cristina Pérez Mateo. Abogada Senior del Departamento Internacional. RDT Corporate

**Día 23, 10:00 - 12:00h.Actitud positiva frente a los nuevos retos.**
Reflexiona, toma conciencia y adopta una actitud positiva que te permita tener una mejor predisposición frente a nuevos retos.
Imparte: María Hernández Bascuñana. Coach personal y de salud. Máster en PNL y Psicología Positiva.

**Días 24 y 25, 9:00 - 13:00h. Monta tu empresa 2.0**
*Aspectos legales, fiscales y contables de una empresa 2.0*
Descubre los aspectos específicos para la constitución y la gestión de un comercio o empresa online.
**Imparte**: Eloy Martinez. Director de Asemar Gestión Empresarial y profesor en el Máster de RRHH y en Gestión de Pymes de la UA.

**Día 26, 9:30 - 14:00h. El poder de la venta para vendedores profesionales**
Conoce y aprende a dominar las técnicas que te ayudarán a desarrollar al máximo tus habilidades comerciales y tu potencial como vendedor.
Patrocina: Diputación Provincial de Alicante

**Día 27, 10:00 - 12:00h. Eficiencia energética en el sector de hostelería**
Introducción a las medidas que nos pueden generar importantes ahorros en nuestro consumo energético.
Imparte: Alonso Ivars. AYF Energía

**Día 30, 10:00 - 12:00h. Análisis de nichos atractivos para montar un negocio en Internet**
Descubre las herramientas que posee Internet y que te pueden ayudar a detectar el lugar más idóneo donde montar tu negocio online.
Imparte: Javier Gosende. Consultor y formador en marketing online y posicionamiento en buscadores.
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

## OCTUBRE

**Días 1 y 2, 9:00 - 13:00h. Monta tu empresa 2.0: Herramientas 2.0 para el éxito de mi negocio**
Conoce los modelos de éxito en Internet y las principales herramientas y aplicaciones para una empresa online.
Imparte: Juan Angel Conca. Coordinador y docente del Área 2.0 en ESUMA y experto en comunicación, Internet y Redes Sociales.

**Día 3, 10:00 - 13:00h. Emprende +, formula magistral para emprender**
*III Sesión: Herramientas para descubrir ideas de negocio*
Conoce las claves que te ayudarán a identificar negocios, clientes y mercados a los que dirigir tu proyecto emprendedor.
Imparte: Carmen Ortuño. Consultora de Equipo Humano

**Días 4, y 7 10:00 - 13:00h. Evitar el estréss laboral está a tu alcance. Taller para la gestión positiva del estrés I y II**
Conoce, aprende y desarrolla habilidades para afrontar el estrés laboral.
Imparte: Concha Gomiz. Psicóloga. Coach y experta en gestión de recursos humanos.

**Día 8, 9:30 - 13:30h. Sistema de Gestión de Almacenes**
Una jornada en la que podrás descubrir como un sistema de gestión de almacén ayuda a maximizar las tareas y la productividad del personal de almacén.
Imparte: Angel de la Riva. Consultor y formador en la asociación Creamos Valor.

**Día 11, 10:00 - 13:00h. Ciclo Nuevas salidas profesionales: Economistas y la situación actual española**
Conoce la labor de los economistas en las empresas , la administración y como profesionales independientes.
Imparte: Vicente Llopis Pastor. Doctor en Ciencias Económicas. Vicedecano del Ilustre Colegio Oficial de Economistas de Alicante. Colabora: Ilustre Colegio Oficial de Economistas de Alicante

**Días 15, 16, 17, 22, 23 y 24, 10:00 - 13:30h. De la idea a la puesta en marcha**
Curso de creación de empresas, de 21 horas, en el que se abordarán: el plan de empresa, aspectos jurídicos y obligaciones empresariales, protección de datos, prevención de riesgos laborales, registro de marca, financiación, marketing, ayudas y subvenciones.
Imparten: Técnicos de la Agencia Local y de Jovempa

**Día 17, 17:30 - 20:30h Premisas para el éxito empresarial.**
Imparte: Fabián Villena. Ldo. en Psicología. Experto en Coaching. Director del Instituto de actitudes positivas. Docente en el Máster en Dirección de Marketing y Comunicación por la UPV.
Organiza: KCN Club de Networking
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

**Día 18, 10:00 - 13:00h. Business English Day: Language barriers in international bids?**
Speaker: Verónica González Perez. General Manager of TRAYMA translation company

**Días 22 y 23, 9:30 - 13:30h Crea tu página web.**
Aprende a diseñar tu página web con software totalmente gratuito.
Imparte: Rolando Segovia
Nº máximo de participantes: 13
Lugar: Telecentro en c/del Cid

**Día 22, 18:00 - 20:00h. Maxhábitat: un camino para salir de la crisis.**
Mesa redonda en la que se abordará la rehabilitación de viviendas como nicho de empleo.
Coordina y Modera: Carlos Iñiguez Cuenca

**Día 29, 9:30 - 13:30h. Elaborar de forma práctica y efectiva un plan de negocio.**
El plan de negocio es un instrumento indispensable para todo emprendedor que quiera poner en marcha un nuevo proyecto. Conoce los puntos claves que te permitirán elaborarlo.
Imparte: Roberto Martínez. Consultor especializado en planificación y metodología estratégica. Director de Solvem Consultoría Estratégica.

**Día 29, 18:30 - 20:30h. El nuevo modelo de venta.**
Conoce como se relacionan los cambios en el comportamiento del consumidor, las nuevas tecnologías y los cambios en el proceso de comercialización de productos.
Imparte: Sergio López. Ldo en Sociología. Máster en Dirección Comercial y Marketing y en Dirección de Recursos Humanos. Formador y consultor en Fundesem Business School.

**Día 30, 10:00 - 12:00h. Los 4 pasos para montar un negocio unipersonal rentable en Internet**
Una charla en la que descubrirás la ruta que debes hacer para crear una empresa online con altas posibilidades de viabilidad
Imparte: Javier Gosende. Consultor y formador en marketing online y posicionamiento en buscadores.
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

**Días 31, 10:00 - 13:00h. Emprender en Alicante:Ley de Emprendedores y su internacionalización y Nueva ordenanza municipal, normativa que la desarrolla y normativa para emprendedores**
Imparte:Mª del Mar Ramos Pastor. Economista. Socia Directora de Ramos Pastor & Asociados; y Daniel Rodríguez Vicaria, jefe de la oficina de información al ciudadano de Urbanismo.
Colabora: Ilustre Colegio Oficial de Economistas de Alicante.

## NOVIEMBRE

**Día 5, 9:00 - 14:00h. Día de la Persona Emprendedora de Alicante**
Macrojornada para el fomento de la actividad emprendedora.
Lugar de celebración: ADDA - Auditorio de la Diputación de Alicante

**Día 6, 9:30 - 13:30h. Lo que quieren los clientes. Cómo usar la innovación abierta para crear productos y servicios rompedores.**
Taller para aprender a identificar oportunidades, segmentar a tu clientela, elegir la estrategia de ventas y crear relaciones que nos permitan detectar las necesidades de los clientes.
Imparte: Josue Gadea

**Día 7, 10:00 - 13:00h. La Mediación Empresarial: una vía hacia el acuerdo.**
Conoce, analiza, comprende e identifica la mediación como sistema alternativo de gestión de conflictos.
Imparte: Concha Gomiz. Psicóloga. Coach y experta en gestión de recursos humanos.

**Día 8, 9:30 - 13:30h. Taller: Crear para innovar, innovar para crecer. Modelando la personalidad creativa.**
Desarrolla habilidades y recursos que potencien tu personalidad creativa y ayuden a generar nuevas ideas de negocio.
Imparte: Rosa Ana Cremades. Economista. Máster en Dirección de Marketing. Emprendedora. Conferenciante. Consultora y Coach. Autora de diversos manuales sobre creatividad e innovación.

**Día 12, 9:30 - 13:30h. CRM Viral: No quiero clientes, quiero fans.**
Conoce que debe incluir un CRM y su utilidad en la relación con los clientes.
Imparte: Luz Fabregat. Psicóloga, experta en Dirección de RRHH y socia fundadora de ImpulsoDP y Jose Antonio Torregrosa

**Día 13 y 14, 10:00 - 13:00h. Recursos humanos para emprendedores.**
Cómo preparar un plan estratégico de recursos humanos que siente las bases de un crecimiento sostenible en una nueva empresa.
Imparte: Carlos Penalva. Máster en Dirección de Recursos Humanos por Fundesem. Director de RRHH en Pymes.

**Día 13 ,18:00 - 20:00 Cine Forum Empresarial: Pisando fuerte.**
Modera: Cristina Mulero. Consultora de gestión de Capital Humano.

**Día 14, 17:30-20:30 La marca personal.**
Imparte: Sergio Morales. Experto en Social Media y comunicación online. Socio Director de Gesalmed.
Organiza: KCN Club de Networking
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

**Día 15, 10:00 - 13:00h. Business English Day: International Negotiation: The Key to put tke world in your hands.**
Speaker: José Ramón Gonzalvez. Mentoring & Executive Coach for Business

**Día 19, 8:00 - 18:00h. Día de la Persona Emprendedora de la Comunidad Valenciana.**

**Días 20 y 21, 10:00 - 13:30h. Taller Crea tu Empresa: El plan de empresas, modalidades de financiación y obligaciones jurídico fiscales.**
Imparte: Técnicos de la Agencia Local de Desarrollo y Jovempa

**Día 20, 10:00 - 12:00h. Técnicas para hacer más persuasiva tu tienda online**
A través de ejemplos prácticos podrás aprender como mejorar la persuabilidad de un ecommerce.
Imparte: Javier Gosende. Consultor y formador en marketing online y posicionamiento en buscadores.
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

**Día 21, 16:30 - 20:30h. Taller: Método Life para el Empoderamiento y Liderazgo Femenino ¿Dispuesta a volar?**
El Método Life es un proceso para ejercer el liderazgo personal: gestión de la propia vida, del entorno y de nuestras emociones. Conoce cuáles son los elementos que aportan autonomía y empowerment para diseñar tu plan estratégico personal.
Imparte: Sivia Adriasola. Socia Directora de Intecoach.

**Día 22, 9:30 - 13:30h. Atraer a los mejores profesionales mediante técnicas de selección eficaces.**
Aprende a identificar a aquellas personas que reúnen los requisitos tanto técnicos como de habilidades y motivaciones para poder integrarlas en tu equipo u organización.
Imparte: Norma Jiménez. Lda. en Sociología. Máster en RRHH, Coaching y PNL y experta en desarrollo de competencias.

**Día 26, 10:00 - 13:00h. ¿Y hoy que pongo? Gestión de contenidos en Internet y en Redes Sociales.**
Conoce como generar, en un tiempo mínimo, contenido de interés diario para tu público en las redes sociales.
Imparte: Marisa Picó. Periodista. Consultora en Comunicación y Atención al Cliente. Gerente de 3:33 Creatividad Interactiva.

**Día 27, 10:00 - 13:00h. Los 8 vientos que impulsarán tus velas**
Identifica los 8 puntos claves de tu negocio que harán que este vaya "viento en popa"
Imparte: José Ramón Gonzalvez. Asesor internacional de empresas. Coach. Profesor en el Departamento de Marketing en la UA

**Días 28, 9:30 - 13:30h. Negociación con proveedores.**
Conoce los elementos fundamentales de una buena negociación, pasos a seguir, fases del proceso, requisitos e información a manejar.
Imparte: Antonio García Galiana. Consultor y formador en Asociación Creamos Valor.

**Día 28, 18:30 - 20:30h. Nunca es tarde. Las segundas oportunidades.**
Aunque no lo creas siempre existen nuevas oportunidades cuando se te cierran las puertas. La experiencia de otros puede ser la guía de uno. Una conferencia dinámica donde tu participación es la clave.
Imparte: Begoña Gonzalbes. Lda. en Psicología. Máster en Dirección Comercial y Marketing y Coach.

**Día 29, 10:00 - 13:00h. Taller de marca. Desarrolla y define la identidad de tu marca**
¿Está seguro de que su marca significa lo mismo para sus empleados, clientes y consumidores?. Taller para desarrollar y definir la identidad de una marca.
Imparte: Pablo Vergel. Consultor y formador experto en Marketing e Internacionalización.

## DICIEMBRE

**Día 3, 10:00 - 13:00h. Técnicas de creatividad ¿Cómo potenciar el design thinking?**
Taller para fomentar la creatividad y el pensamiento creativo que potencie la generación de nuevos productos e ideas de negocio.
Imparte: Yordanka Dimitrova.Socia de Grow Up Lauching School S.L.

**Día 3, 16:30 - 20:30h. ¡Deportiviza-TE! ¡Emprendiendo por valores!**
Conoce y aplica los valores que se dan en la gestión deportiva al mundo empresarial
Imparte: Vigela Lloret. Lda en Ciencias Económicas y Empresariales. Experta en Habilidades Directivas. Coach Ejecutivo por AECOP

**Día 4, 10:00 - 13:00h. Proyecto New Job para emprendedores mayores de 40 años.**
Las segundas oportunidades siempre fueron excelentes
Imparte: Roberto Martínez. Consultor especializado en planificación y metodología estratégica. Direcor de Solvem Consultoría Estratégica.

**Día 5, 16:00 - 20:00h Diseña tu local.**
Jornada para aprender a crear ambientes para que tu negocio se diferencie y que los productos se vendan.
Imparte: Julia Cervantes Corazzina y José Bernad Torá. Arquitectos y socios Make it Better.

**Días 10, 11, 12 17, 18 y 19, 10:00 - 13:30h. De la idea a la puesta en marcha.**
Curso de creación de empresas, de 21 horas, en el que se abordarán: el plan de empresa, aspectos jurídicos y obligaciones empresariales, protección de datos, prevención de riesgos laborales, registro de marca, financiación, marketing, ayudas y subvenciones.
Imparte: Técnicos de la Agencia Local y de Jovempa

**Día 12, 17:30 - 20:30h. Sesión de Networking**
Organiza: KCN Club de Networking
Lugar: Salón de actos de la Agencia Local de Alicante

**Día 13, 10:00 - 13:00h. Business English Day: How to make your idea unforgettable to a business Angel**
Imparte: Angel Nájera. Project Manager Professional & PMP Trainer. MBA. Asociate Teacher in the University of Alicante.